



Maîtrisez et réduisez vos droits de douane avec une solution Global Trade Management

Droits et
taxes
douanières

Leviers de
compétitivité

Accords
de libre-
échange

Classement
tarifaire

Bénéfices

La réglementation internationale des exportations et importations est en constante mutation : du Brexit, la guerre commerciale transatlantique avec sa recrudescence de barrières (non)tarifaires, les réformes de l'OCDE sur la lutte contre la corruption dans les transactions commerciales internationales au déferlement des sanctions économiques internationales contre la Russie à la suite de son invasion de l'Ukraine, l'actualité nous le rappelle au quotidien.

Face à des risques financiers et réputationnels accrus liés au renforcement des instruments juridiques pour contrôler la compliance des activités internationales, les Directions douane dans les entreprises sont devenues des partenaires stratégiques. Elles doivent optimiser le coût des droits et taxes face à de véritables problématiques de ressources internes, alors que la veille réglementaire et le pilotage de la conformité des opérations douane pour la marche courante sont extrêmement chronophages.

Découvrez ici comment mieux maîtriser et réduire vos droits et taxes de douane, notamment avec une solution GTM (Global Trade Management).



Droits et taxes douanières en perpétuelle mutation

Dans un contexte international particulièrement volatile, les droits et taxes des échanges évoluent en permanence. A cela s'ajoutent les périodes de crise qui, comme en 2021 face à la reprise économique, entraînent des enjeux d'approvisionnement au niveau mondial. Si bien que, sans veille informative et réglementaire régulière et prises de décisions rapides, il est difficile de déterminer les meilleures approches.

En cela, les directions douanières se retrouvent prises entre le marteau et l'enclume : tentées d'un côté de proactivement anticiper et informer les directions Business et Achats de l'impact financier sur les flux subissant des changements de taux droits de douane et taxes, et de l'autre de chercher des leviers d'économies soit sur la base d'informations tarifaires malheureusement obsolètes, soit sur de l'optimisation de processus douane pouvant être simplifiés, harmonisés, centralisés et/ou automatisés.

Accords de libre-échange et Tarif douanier maîtrisés

Des leviers clés pour optimiser légalement des économies de droits de douane

Deux leviers de compétitivité du commerce international favorisent la baisse des coûts douaniers :

- **les accords de libre-échange**, notamment entre l'Union européenne et les pays étrangers avec qui elle entretient des relations commerciales privilégiées,
- **le classement douanier des marchandises** (utilisés dans les déclarations en douane export/import, intrastat et extrastat), lorsqu'il est parfaitement maîtrisé et respecté.

Accord de libre-échange

L'opportunité de baisser ses droits de douane

L'Union européenne et la majorité des pays qui commercent avec l'étranger concluent des accords de libre-échange afin de faciliter et stimuler les exportations et importations entre eux. Ces accords permettent aux exportateurs et importateurs de bénéficier d'une réduction ou exonération des droits de douane avantageuse à conditions qu'ils justifient de l'origine préférentielle de leurs marchandises. Par exemple, en août 2020, l'Union européenne a conclu **un accord commercial avec le Vietnam** - un des plus ambitieux parmi ceux concluent avec les pays en voie de développement. À terme, soit d'ici 10 ans, 99 % des droits de douane seront éliminés, offrant ainsi aux exportateurs de l'Europe et du Vietnam des possibilités commerciales multipliées. A date, les droits de douane avec ce pays d'Asie ont déjà diminué de 65 % depuis l'Union européenne et de 71 % depuis le Vietnam.

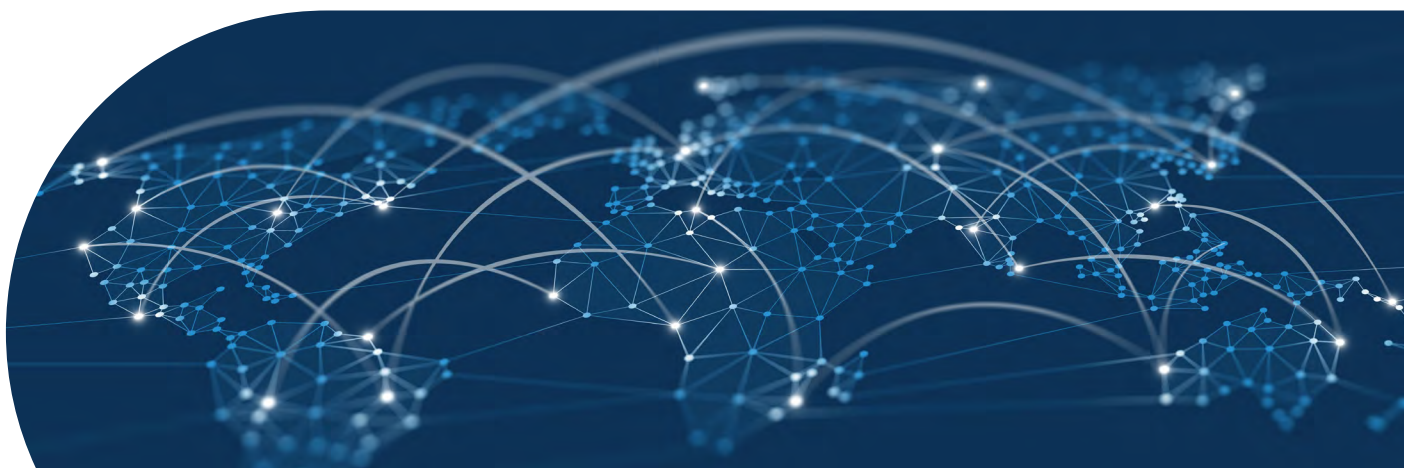
Pour bénéficier des baisses des droits de douane qu'offrent typiquement ces accords de libre-échange (ALE), les entreprises doivent :

- Respecter les règles d'obtention d'origine préférentielle inscrites dans l'accord.
- Connaître le cadre tarifaire du produit exporté et vérifier qu'il soit bien éligible.
- Vérifier la réglementation en vigueur sur le produit par rapport à son entrée dans le pays partenaire (le Vietnam dans l'exemple cité).
- Vérifier que le produit réponde bien aux critères d'éligibilité de l'ALE, notamment sur son origine, sa provenance logistique ainsi que son mode de fabrication.
- Fournir les justificatifs administratifs obligatoires prouvant l'origine préférentielle des marchandises exportées/importées.

Les accords de libre-échange offrent ainsi de formidables opportunités de croissance et de compétitivité à l'international par :

- La facilitation des échanges commerciaux favorisant le commerce international entre les pays signataires de ces accords.
- L'application de privilèges fiscaux (réduction ou exonération de droits de douane) sur les importations en provenance de pays bénéficiaires.
- La valorisation des produits d'origine préférentielle à condition qu'ils soient éligibles aux conditions d'obtention de la préférence tarifaire.

En savoir + sur MyTower GTM Origine



Les tarifs douaniers ou nomenclature des marchandises

Mieux vous maîtrisez le classement, plus vous économisez

Chaque produit importé/exporté s'accompagne d'un code douanier unique déterminant :

- Les mesures commerciales, les normes de sécurité, les règles d'origine etc ainsi que les obligations documentaires spécifiques au produit et code douanier
- Le taux de droits de douane applicable
- Les statistiques de la balance extérieure de ce produit

Les 6 premiers chiffres des codes douaniers sont communs au niveau monde. Les 4 à 6 chiffres additionnels sont eux spécifiques au pays export et import. Ils sont un facteur déterminant pour :

- connaître les obligations règlementant les exportations & importations d'une entreprise
- déterminer le coût de revient de la marchandise - droits et taxes acquittées
- protéger la réputation de l'entreprise sur le marché international en se conformant aux normes et réglementations en vigueur sur ses produits

La maîtrise du classement tarifaire est par conséquent un enjeu stratégique de toute entreprise active à l'international à condition de le maîtriser et respecté. S'appuyer sur une solution digitale permettant l'automatisation du classement (le choix des codes) et de la veille réglementaire (assurant des codes à jour), assure :

- une fiabilité de la donnée
- une baisse des coûts significatives des processus douane
- la pérennité de la conformité douane de l'entreprise
- la réduction d'erreur et risques de pénalités

En savoir + sur MyTower GTM Classification

Réduire et maîtriser les droits de douane

Les bénéfices d'une solution de GTM

La complexité du marché international oblige les entreprises à suivre des règles techniques denses et changeantes. Les tableaux habituels sont sources d'erreurs de saisie et le manque de personnel dédié à la veille peut conduire à des erreurs. Or la compliance et la question réputationnelle sur le plan douanier s'inscrivent aujourd'hui, plus que jamais, comme des vecteurs de pérennité. Améliorer la compliance sur les supply chains internationales demande une évolution de ses pratiques avec la mise en place d'**une solution de Global Trade Management.**



Par sa capacité d'automatisation et de veille permanente, un **GTM** adapte votre activité douanière au contexte réglementaire. Cela signifie :

- **Le suivi des accords de libre-échange et des codes de classification** en utilisant des arbres de classification basés sur les produits de votre entreprise, selon les règles établies en interne. Ce suivi est réalisé automatiquement et les anomalies sont détectées. Des modules supplémentaires peuvent aussi être ajoutés pour gérer les origines, la valeur et la gestion brokers.
- L'automatisation de tous les autres processus : de la gestion des origines à celle des déclarations douanières, tout est mis sous contrôle pour les suivre et les anticiper.
- Le contrôle des erreurs, ce qui évite les documents incorrects ou manquants lors du passage à la douane et par conséquent les amendes et les retards préjudiciables.
- Limiter les risques financiers et réputationnels : un GTM assure pour vous la conformité de vos déclarations et réduit significativement les risques réputationnels de votre entreprise.

En matière de coûts douaniers et conformité réglementaire, chaque opération et flux logistique doit être pris en compte pour être en règle sur le marché international et maîtriser ses coûts. De telle sorte que l'intégration d'un GTM produit un impact immédiat et chiffrable sur le budget douane, jusqu'à 50 % de réduction des taxes et coûts opérationnels. Au cœur des enjeux géopolitiques actuels et pour assurer sa compétitivité sur un marché international instable – le choix d'un GMT s'avère désormais indispensable.

Avec MyTower GTM, simplifiez la complexité de vos opérations douanières, optimisez votre compétitivité à l'international en réduisant véritablement vos coûts douaniers et développez plus sereinement votre activité. Tout cela, par le biais d'une solution digitale complète qui automatise vos processus, réalise la veille réglementaire à votre place et vous permet de prendre les bonnes décisions proactivement!